

Cómo seleccionar la edición adecuada de Salesforce Lightning



Con Sales Cloud, los representantes pueden acceder a una ubicación única para gestionar todas las actividades relacionadas con las ventas. Esto quiere decir que podrán dedicar menos tiempo a las tareas de administración y más a cerrar contratos. Sales Cloud ofrece a los administradores de ventas visibilidad en tiempo real sobre las actividades de sus equipos, por lo que resulta sencillo realizar previsiones de las ventas.

Y lo mejor de todo es que Sales Cloud es fácil de utilizar y puede personalizarse en función de la forma en la que trabaja. Y al almacenarse todo en la nube, todo el mundo puede acceder a Sales Cloud con solo una conexión a Internet: sin que sea necesario contar con un costoso hardware o software. Gracias a Sales Cloud, puede añadir más puestos con facilidad o actualizar a otra edición que disponga de más características a medida que crezca su empresa. La actividad de su empresa no sufrirá ninguna interrupción, ya que nos encargamos de todo en segundo plano.

"Gracias a Sales Cloud, nuestros representantes de ventas ahorran horas de trabajo todas las semanas".

LINDSEY NELSON
VICEPRESIDENTA DE PRODUCTIVIDAD DE VENTAS
DE CAREERBUILDER

Seleccione la edición adecuada de Sales Cloud para su empresa:

SalesforceIQ CRM Starter	Lightning Professional	MÁS POPULAR Lightning Enterprise	Lightning Unlimited
<p>CRM disponible en cuestión de segundos para equipos de hasta cinco usuarios</p> <p>A PARTIR DE</p> <h1>25€</h1> <p>EUR</p> <p>POR USUARIO POR MES*</p> <p>Comience a trabajar en cuestión de segundos gracias a esta sencilla solución de CRM para pequeñas empresas. SalesforceIQ pone a su disposición en cuestión de segundos todo lo que necesita para lograr el éxito, gracias a las características de inteligencia integradas. Con la captura de datos automática, podrá mantener los contratos actualizados desde cualquier lugar y sin necesidad de trabajo duro.</p>	<p>CRM de ventas completo para equipos de cualquier tamaño</p> <h1>75€</h1> <p>EUR</p> <p>POR USUARIO POR MES*</p> <p>Gestione todo su ciclo de ventas completo con la edición Professional. Realice un seguimiento de sus candidatos para ventas, oportunidades y casos de cliente, y gestione campañas de marketing, contratos, pedidos y mucho más. Obtenga análisis empresariales en tiempo real con previsiones de ventas precisos e informes y paneles personalizables.</p>	<p>CRM de ventas totalmente personalizable para su empresa</p> <h1>150€</h1> <p>EUR</p> <p>POR USUARIO POR MES*</p> <p>Haga mucho más con la edición Enterprise. Automatice los procesos empresariales mediante los flujos de trabajo y las aprobaciones, adapte Salesforce a su empresa con tipos de registros personalizados y realice la integración con cualquier sistema mediante nuestra API de servicios web. También puede gestionar territorios de ventas complejos y examinar el progreso de sus contratos gracias a las tendencias de venta.</p>	<p>Funcionalidad de CRM de ventas y asistencia ilimitados</p> <h1>300€</h1> <p>EUR</p> <p>POR USUARIO POR MES*</p> <p>La edición Unlimited le da acceso a formación en línea sin límite, más de 100 servicios de administración y soporte gratuito e ininterrumpido. Personalice Salesforce para que se adapte a su empresa creando un número ilimitado de objetos personalizados, pestañas y aplicaciones. Además, sus administradores dispondrán de acceso a varios entornos de trabajo para realizar tareas de desarrollo y pruebas.</p>

* Facturación anual

¿Le interesan las ediciones Lightning de Sales Cloud y Service Cloud?

Contacte con nosotros para saber cómo sacar el máximo partido a Sales Cloud y Service Cloud de forma conjunta. [CONTACTO](#)



PRESENTAMOS

Descubra una solución de CRM inteligente, fácil de utilizar e inteligente, desarrollada para pequeñas empresas y que puede ponerse en marcha en cuestión de minutos. Gracias a la tecnología Relationship Intelligence, SalesforceIQ le permite comenzar a trabajar con rapidez, con el fin de cerrar más contratos.

[PRUEBA GRATUITA](#)

Lista de características de Sales Cloud Lightning Edition

	Professional	Enterprise	Unlimited
	P	E	U
Cuentas y contactos	✓	✓	✓
Colaboración mediante Chatter	✓	✓	✓
Archivos	✓	✓	✓
Acceso móvil, personalización y administración	✓	✓	✓
Acceso sin conexión mediante móvil**	✓	✓	✓
Integración de correo electrónico con Outlook	✓	✓	✓
Integración de correo electrónico con Gmail	€	€	€
Integración con Google Apps	✓	✓	✓
CalendarAnything		✓	✓
Seguimiento de actividades y tareas	✓	✓	✓
Seguimiento de oportunidades	✓	✓	✓
Proceso de ventas personalizable	✓	✓	✓
Aplicación Sales Console*	1	✓	✓
Puntuación de candidatos, redirección y asignación	✓	✓	✓
Captura de web a candidato	✓	✓	✓
Campañas	✓	✓	✓
Bloqueos y alertas de duplicados en Data.com	✓	✓	✓
Plantillas de correo electrónico	✓	✓	✓
Correos electrónicos masivos*	✓	✓	✓
Gestión de casos	✓	✓	✓
Artículos de conocimiento de solo lectura		✓	✓
Artículos de conocimiento de lectura-escritura		€	€
Informes	✓	✓	✓
Paneles personalizables	✓	✓	✓
Instantáneas de análisis	✓	✓	✓
Previsiones básicas*	✓	✓	✓
Previsiones avanzadas*		✓	✓
Informes avanzados		✓	✓

	Professional	Enterprise	Unlimited
	P	E	U
Integración de la aplicación AppExchange	✓	✓	✓
Pedidos y contratos de ventas*	✓	✓	✓
Catálogos de precios y productos	✓	✓	✓
Presupuestos*	✓	✓	✓
Gestión de territorios y equipos de ventas *		✓	✓
Comunidad de ideas	✓	✓	✓
Biblioteca de contenido*	✓	✓	✓
Permisos para funciones	2	✓	✓
Integración mediante API de servicios web	€	✓	✓
Diseños de páginas y perfiles personalizados	2	✓	✓
Procesos (por organización)	5	✓	✓
Sitios web personalizados		✓	✓
Tipos de registro (por objeto)	3	✓	✓
Salesforce to Salesforce*	✓	✓	✓
Flujo de trabajo visual		✓	✓
Automatización de aprobaciones y flujos de trabajo		✓	✓
Lightning App Builder	✓	✓	✓
Sincronización con Exchange		✓	✓
Soporte ininterrumpido gratuito	€	€	✓
+100 servicios de administración	€	€	✓
Formación en línea sin límites	€	€	✓
Data.com Prospector*	€	€	€
Data.com Clean*	€	€	€
Comunidad de socios y clientes *		€	€
Automatización de marketing Pardot B2B	€	€	€
Salesforce Engage*	€	€	€
SteelBrick CPQ	€	€	€
SalesforceIQ Inbox	€	€	€
Sales Wave	€	€	€

Características de la plataforma para cada edición

	Professional	Enterprise	Unlimited
	P	E	U
Entorno de pruebas parcial		1	1
Entorno de pruebas completo		€	1
Entorno de pruebas profesional para desarrolladores	€	€	5
Entorno de pruebas para desarrolladores	10	25	100
Almacenamiento de datos por usuario ***	20 MB por usuario	20 MB por usuario	120 MB por usuario
Almacenamiento de archivos por usuario ***	612 MB por usuario	2 GB por usuario	2 GB por usuario
Número máximo de aplicaciones personalizadas	Unlimited	Unlimited	Unlimited

✓ Incluido en la licencia de usuario básica

€ Se aplica una tarifa adicional

* Solo disponible en Salesforce Classic

** Disponible en versión beta

*** Todas las ediciones incluyen un mínimo de 1 GB de datos y 11 GB de datos compartidos por todos los usuarios. Es posible acceder a almacenamiento de datos adicional en cada organización y edición.

Para obtener más información
Contacte con su ejecutivo de ventas para saber cómo puede acelerar el éxito con su CRM.

Salesforce.com Spain S.L.,
Negocenter Cuzco
Paseo de la Castellana 135
Madrid, Spain, 28046
00800 7253 3333

Oficinas mundiales
América Latina +1-415-536-4606
Japón +81-3-5785-8201
Asia/Pacífico +65-6302-5700
EMEA +4121-6953700

