

Configuration et automatisation de l'importation des données

Accroissez vos campagnes marketing avec des imports de données externes

Entrez de nouvelles données dans Marketing Cloud pour mener vos campagnes. Nos spécialistes mettront en place et automatiseront l'importation de données pour que vous disposiez d'une base à partir de laquelle créer de nouveaux imports de façon autonome.

L'Accélérateur vous permet d'obtenir

- Un lancement accéléré des campagnes marketing et de leur ciblage
- Une augmentation de l'engagement des abonnés
- Une augmentation du rendement et de l'efficacité des campagnes marketing

Fonctionnement

Des spécialistes certifiés vous guideront tout au long du processus, pendant une durée déterminée à l'avance (généralement 3 à 4 semaines) :

Découverte

- Comprendre les attributs des données à importer
- Découvrir les exigences de format et d'automatisation

Analyse

- Résumer les connaissances acquises et confirmer l'automatisation souhaitée
- Discuter du plan de mise en œuvre
- Créer l'extension de données et configurer l'automatisation

Résultats

- Alimentation automatisée d'une unique Extension de Données (Table) via l'Import d'Automation Studio
- L'automatisation s'exécutera selon un calendrier prédéfini et sera modifiable
- Document de discussion détaillant la mise en œuvre de l'importation

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES

OBJECTIF

Réduction des coûts d'exploitation

UTILISATEUR CIBLÉ

Responsables marketing, équipes cherchant à importer des sources de données supplémentaires dans Marketing Cloud afin de satisfaire un objectif marketing ou un cas d'utilisation, comme la personnalisation, le contenu dynamique, la segmentation ou la consolidation des données.

PRÉREQUIS

- Une édition Core, Advanced, Entreprise 1.0 ou Entreprise 2.0 de Marketing Cloud
- Un compte Salesforce Email Marketing Cloud configuré et un accès à Automation Studio
- Accès administrateur au compte de production Marketing Cloud
- Un directeur marketing afin de discuter des cas d'utilisation des données importées et des objectifs marketing

.....

Contactez votre chargé de compte ou votre équipe Success dès aujourd'hui ! Découvrez comment nous pouvons vous aider à accélérer votre réussite CRM.

salesforce.com France S.A.S
3 avenue Octave Gréard 75007 Paris, France
Questions générales : + 33 (0)1 72 10 94 00 |
Fax: +33 (0)1 72 10 94 01 |
Sales: 00800 7253 3333
www.salesforce.com/fr/services-training/add-ons/accelerators/

Bureaux internationaux
Amérique latine +1-415-536-4606
Japon +81-3-5785-8201
Asie-Pacifique +65-6302-5700
EMEA +4121-6953700

