

BizAcademyプログラム参加者募集要項

■プログラム内容

- BizAcademyは、セールスフォース・ドットコム ファンデーションのプログラムとして就労に向けてチャレンジする若者に対して、ITやビジネスについて学ぶ機会やセールスフォース・ドットコム パートナーの各社での実践研修の機会を提供します。
- プログラムは15日間行われ、社会人としてのビジネスマナーやITに関する基礎講座、CRM(顧客関係管理)プラットフォームSalesforceの管理者向けトレーニング等、IT業界への就労のきっかけとなる知識を身につけられる内容です。
- このプログラムは、株式会社セールスフォース・ドットコムの世界中の各拠点(サンフランシスコ本社、ニューヨーク、トロント、ロンドン、ダブリン、シドニー、シンガポール、インド)で実施され、これまでに200名以上の卒業生を輩出しています。

※実践研修への参加は、受入企業(セールスフォース・ドットコム パートナー)との合意が取れた場合のみとなります。

■対象者

原則として、(1)～(3)のすべてを満たす方が対象となります。

- (1) 申込時点において、正規雇用として就業していないこと
- (2) 申込時点において、満18歳～29歳であること
- (3) すべてのプログラムに参加できること (下記「プログラムスケジュール」を参照)

■定員

10名 (応募者多数の場合、書類・面接によりプログラム参加者を決定することがあります)

■プログラムスケジュール(予定)

スケジュール		プログラム内容
8/21	9:00-18:00	初回研修(社会人マナー講座ほか)
8/22	9:00-18:00	クラウドコンピューティング基礎講座
8/25	13:00-18:00	IT基礎研修
8/26 - 9/3	9:00-18:00	Salesforce管理者研修
9/4, 9/5, 9/8	9:00-18:00	CTAC(コンピュータ技術)基礎講座
9/9	13:00-18:00	卒業発表準備日
9/10	9:00-18:00	卒業発表

※プログラムの会場は、株式会社セールスフォース・ドットコム 東京オフィス(JR東京駅より徒歩1分)です。ただし一部の研修は別会場(東京都内)となります。ご了承ください。

■参加費

無料 (ただし、自宅から会場までの往復交通費は自己負担となります)

■プログラム終了後のサポート

(1) 実践研修への参加

15日間のプログラム終了後には、セールスフォース・ドットコムのパートナー企業や非営利団体での実践研修に参加できる可能性があります。

【受入企業(セールスフォース・ドットコム パートナー)例】

株式会社日本技芸 (<http://gigei.jp/>)、TAOドライブ株式会社 (<http://taodrive.com/ja>)
株式会社セラク (<http://www.seraku.co.jp/>)、株式会社ファンドレックス (<http://fundrex.co.jp/>)
NPO サポートセンター (<http://www.npo-sc.org/>) など

※受入期間や業務内容、雇用形態、報酬等については受入企業によって異なります。

※受入企業との合意に至らず、実践研修に参加できない場合もあります。

(2) 就労・キャリア相談

プログラム終了後3ヶ月～6ヶ月間、担当の相談員が、定期的に面談を行い、就労やキャリアに関する相談に応じます。

■今後のスケジュール

- ・2014年7月24日(木) 申込締切 (17時メール必着)
※応募者多数の場合、次の流れでプログラム参加者を決定します。
- ・2014年7月28日(月) 書類選考結果連絡 (運営事務局よりメールにて連絡)
- ・2014年8月4日(月) 面接選考(最終)
- ・2014年8月8日(金) 最終選考結果連絡 (運営事務局よりメールにて連絡)
- ・2014年8月21日(木)～ プログラム期間
- ・2014年9月中旬頃～ 就労・キャリア相談、実践研修の機会を提供

■申込手順

ステップ1 申込書の取得・入力	下記のWEBサイトから、申込書(Wordファイル)をダウンロードし、必要事項を入力してください。 (URL) http://www.salesforce.com/jp/foundation/biz
---------------------------	---



ステップ2 申込書の提出	申込書をメール添付し、下記宛先まで送信してください。 件名は【BizAcademy 申込の件】と入力してください。 (メール宛先) bizacademy@etic.or.jp
------------------------	--

※インターネット環境により、申込書のダウンロード等が難しい場合は、運営事務局までご連絡ください



申込締切 2014年 7月24日(木) 17:00 必着

■プログラム参加者の決定

応募者多数の場合、書類・面接選考を経てプログラム参加者を決定します。

○書類選考

ご提出いただいた申込書をもとに、書類選考を行います。

○面接選考(最終)

書類選考に通過した方は、面接選考(15分程度)を行います。

【面接会場】

株式会社セールスフォース・ドットコム 東京オフィス

東京都千代田区丸の内2-7-2 JPタワー12階 (JR 東京駅より徒歩1分)

※自宅から面接会場までの往復交通費は、運営事務局が負担します。(上限1,500円)

■主 催

セールスフォース・ドットコム ファンデーション

「セールスフォース・ドットコム ファンデーション」は、株式会社セールスフォース・ドットコム[※]の企業財団です。社会貢献活動とビジネスを統合した1/1/1モデル(People, Technology, Resourcesを地域に還元)を実践しています。

※セールスフォース・ドットコムは、世界シェアトップのCRMプラットフォームを提供しています。米Forbes誌にて3年連続「世界で最も革新的な企業」の第1位に選ばれています。

(URL) <http://www.salesforce.com/jp/company/foundation/>

■BizAcademy運営事務局 (運営受託:特定非営利活動法人エティック)

TEL 03-3681-2258 (平日10時~19時/土・日・祝休業)

E-mail bizacademy@etic.or.jp (24時間受付)