

Salesforce1モバイルスターターキット

営業担当者に社外に必要なツールを提供

営業担当が、必要な情報すべてに社外からアクセスできるようにしましょう。このアクセラレータでは、Salesforce1モバイルアプリを最大限に活用することで、チームの効率と生産性を向上させる方法を紹介し、モバイルアプリの基本的な操作方法をご説明し、ユーザがデータを検索、管理、利用できるようにします。

期待できる効果

- モバイルを通じて営業担当者の効率と生産性を向上
- モバイル活用の機会をすべてのユーザに提供

サービスの仕組み

スペシャリストがWeb会議を通してお客様を支援します。

支援内容

- カスタマイズ方法の説明
- ユースケースの紹介

成果

以下のような活用例を理解することができます。

- モバイルアクセスに最適化された、営業担当者の活動にもとづく取引先のリストビュー
- [活動の記録]、[新規 ToDo]、[新規行動] のカスタムアクションを設計するための推奨事項を取り入れたパブリッシャーアクション
- 商談のフェーズ、金額、完了予定日、次のステップを更新するクイックアクション

追加情報

目標

ROIの迅速な達成

対象ユーザー

ユーザーがデータの検索、管理、使用など、Salesforceモバイルツールの基本的な機能を活用できていないとお考えのお客様

必須要件

- Salesforce1の活用を進めることについて役職者の理解と支援を受けられること
- 必要なライセンス（または要件を上回るライセンス）を購入し、割り当てている
- 現在Salesforce1をある程度使用しており、今後利用が増えることに関して技術的な障害がほとんどない

弊社営業担当またはサクセスチームに、お気軽にお問い合わせください。CRMを速やかに成功させる方法をご説明いたします。

株式会社セールスフォース・ドットコム
東京都千代田区丸の内2-7-2
JPタワー12階
TEL: 0120-733-257 | 03-4222-1000
www.salesforce.com/jp/services-training/add-ons/accelerators/

グローバルオフィス
米国本社 +1-800-667-6389
南米 +1-415-536-4606
アジア太平洋 +65-6302-5700
欧州/中東/アフリカ +4121-6953700

