



SOBRE A HPROJEKT

A HProjekt tem foco no recrutamento de profissionais para suporte à Gestão, abordando mais de 7000 candidatos por mês.

Indústria: Serviços Profissionais
Sede: São Paulo, SP
Nº de Funcionários: 150

HProjekt tem visão em tempo real de vagas de trabalho com a Salesforce

DESAFIO

Acessar de forma atualizada, consolidada, móvel e *real time* o histórico de interações com clientes, estágios de oportunidades de vendas, informações de contatos importantes.

SOLUÇÃO

A empresa implementou o **Sales Cloud**, que proporciona:

- **Fechar mais negócios:** Acompanhar informações e interações de clientes em um só lugar e acelerar o ciclo de vendas.
- **Colaborar com todo o time:** Encontrar especialistas, verificar estágios de cada oportunidades e acionar envolvidos
- **Gerenciar seus contatos:** Ter uma visão completa de clientes, histórico de atividades, contatos importantes, comunicações e discussões internas relacionadas à conta.

Saiba mais

BENEFÍCIOS

Após a implementação do **Sales Cloud**, a empresa obteve melhoria na velocidade de troca de informação entre várias áreas da empresa, maior visibilidade dos negócios e total mobilidade.

- **Velocidade:** “100% dos nossos processos agora ocorrem dentro da plataforma, conectando totalmente Vendas, Recrutamento e Administração. Isso faz com que cada etapa possa ser plenamente gerenciada”
- **Visibilidade:** Utilizando as soluções da Salesforce a empresa de recrutamento e seleção HProjekt consegue tomar conhecimento em tempo real das vagas de trabalho abertas por suas empresas clientes.
- **Mobilidade:** “O **Sales Cloud** nos fornece mobilidade completa. Faço uma demonstração total de nossa plataforma a partir do meu tablet e os clientes adoram a nossa agilidade.”

"A Salesforce nos fornece mobilidade completa. Faço uma demonstração total de nossa plataforma a partir do meu tablet e os clientes adoram nossa agilidade." - Henry Novaes, Managing Partner, HProjekt